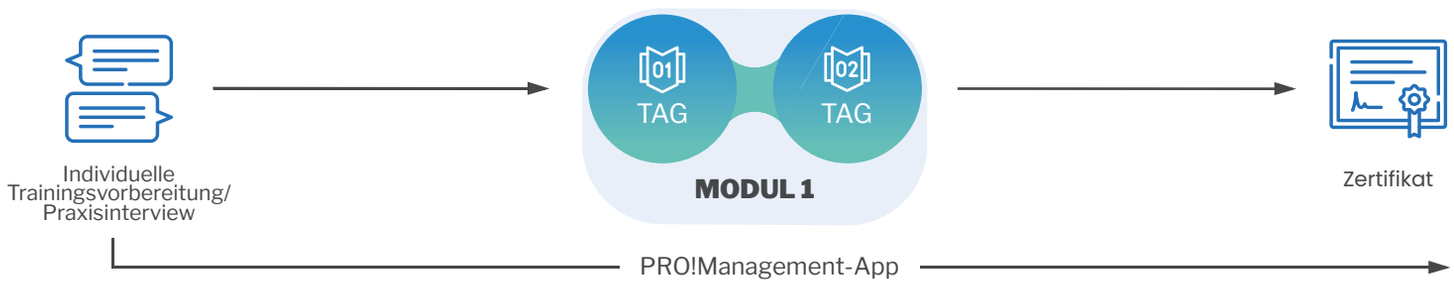
Professionelle Teamentwicklung

Stärkung der Zusammenarbeit und gemeinsame Zielerreichung

Eine konstante Teamentwicklung stärkt die Zusammenarbeit und Kommunikation innerhalb eines Teams und fördert Vertrauen und Zusammenhalt. Probleme werden effizienter gelöst, die Kreativität gesteigert und die individuellen Stärken der Mitglieder optimal genutzt. Teamentwicklung trägt dazu bei, ein positives Arbeitsklima zu schaffen, bessere Ergebnisse zu erzielen und Mitarbeiterzufriedenheit und -bindung zu erhöhen.

2-TÄGIGES MODULAR AUFBAUENDES TRAINING



01 Ziele des Trainings

Optimierung der Kommunikation im Team

Herausarbeiten tragfähiger Strukturen

Konkrete Werkzeuge zur Teamentwicklung

02 Trainingsinstrumente

Schriftlich fixierte Entwicklungsschritte

Erfahrungspräsentationen / Best Practice / Feedback

Finaler Erwartungsaustausch

03 Materialien

Soll-Ist-Analyse / Trainingsvorbereitung

Merk- und Arbeitsblätter

PRO!Management-Kompakt / Merkkarten

PRO!Management-Zertifikat

PRO!Management-App

PRO! MANAGEMENT

Kontaktieren Sie uns

+49 221 6430362-0

Zollstockgürtel 59, D-50969 Köln

info@pro-ag.de

www.pro-ag.de

AUSZUG INHALTE UND THEMEN

Spielregeln der Zusammenarbeit und Kommunikation
Woran erkennt man ein erfolgreiches Team?

Erwartungshaltungen innerhalb des Teams

Das LIFO®-Prinzip als Methode zur Beschreibung unterschiedlicher Verhaltensmuster

Verschiedene LIFO®-Stile im Team und Auswirkungen auf die Zusammenarbeit

Formulierung von Zielen und Lösungen für die erkannten Störquellen

Störsituationen erfolgreich meistern: Gestaltung der zukünftigen Zusammenarbeit

Welche möglichen Hindernisse bestehen im Miteinander?

Wie können wir das „Ja“ zum Teammitglied steigern?

Welchen Vorteil hat eine positive Mensch-zu-Mensch-Kommunikation für den Teamerfolg?

Konstruktives und motivierendes Feedback untereinander

Formulierung von Teamzielen

Gemeinsame Entwicklung eines zukunftsorientierten Team-Idealbildes

Erarbeitung gemeinsam getragener Grundsätze der Zusammenarbeit und spürbare Umsetzung in der Praxis

Ziel der Trainer:innen ist das Erreichen von Synergieeffekten durch den Erfahrungsaustausch der Teilnehmenden – daher können an diesem Training sowohl neue als auch erfahrene Vertriebsmitarbeitende teilnehmen.

Gruppengröße: Mind. 4, max. 12 Teilnehmende

Dieses Training bieten wir als maßgeschneidertes Inhouse-Training an. Bei Interesse kontaktieren Sie uns gerne.

+49 221 6430362-0 Zollstockgürtel 59, D-50969 Köln info@pro-ag.de www.pro-ag.de